

خود را آموزش داده و اطلاعات آنها را بروز کنیم برای آنها کار جدید



کار آفرینی

و ایجاد کسب و کار

ما باید خودمان کار آفرین باشیم
و بدون هیچ حد و مرزی به افقهای دور دست پیشرفت دست یابیم

تعریف کنیم.

تعریف کار جدید

امروزه تعریف کار به عنوان کار آفرینی در مباحث و محافل

بسیار زیادی مورد بحث و گفتگو می شود و حتی دولتها برای کار آفرینان برنامه ها و بودجه های خاصی را تدارک می بینند.

همانطور که میدانید امروزه مشکل بیکاری یکی از معضلات بسیار بزرگ جامعه ها از جمله جامعه خودمان می باشد اما در این میان باید واقعاً چه کار کرد؟ آیا باید واقعاً دست در دست یکدیگر گذاشته و همدیگر را تماشا کنیم و یا باید همگام با تغییر تکنولوژی کارهای جدید را تعریف کنیم.

همانطور که همه می دانید امروزه اینترنت و فناوری اطلاعات پدیده جادویی قرن حاضر است که تقریباً می توان گفت در تمام دنیا بحث آن داغ است.

دانشجویان پس از پایان تحصیلات کاسه چه کنم دست گرفته و نگران شغل آینده خود هستند.

باید خودمان کار آفرین باشیم

ورود صنعت و صنعتی شدن کشورها همواره مشکلاتی را در جهت اشتغال افراد در پی داشته اند صنعتی شدن اگرچه پیشرفت را به ارمغان دارد اما هر روز شاهد بیکار شدن تعداد افراد بسیار زیادی در کارخانه ها و شرکت ها هستیم. هنگامی که مکانیزم شدن یک سیستم دستی و سنتی مطرح می شود همیشه کارگران و افرادی که دارای اطلاعات کمتری هستند بیشتر احساس خطر می کنند و همیشه مقاومت در مقابل تغییرات در این گونه افراد بیشتر مشخص می شود. دستگاه های صنعتی می توانند با سرعت خیلی بیشتر با هزینه کمتر بدون خستگی و اشتباه کار بیشتری را تولید کرده به بازار ارائه کنند گاهی اوقات در برخی از کارخانه ها مشاهده می شود یک دستگاه یا سیستم مکانیزه جایگزین حداقل 25 نفر نیروی کار شده است و هر روز باعث اضافه شدن به تعداد نیروهای بیکار می شود اما در این میان سوالی که پیش می آید این است که واقعاً باید چه کار کرد. آیا بدلیل اینکه کارگران بیکار می شوند صنعت و صنعتی شدن را رها کنیم و هیچگاه فکر مکانیزه شدن سیستم ها را نکنیم یا اینکه در پاسخ به این تغییرات نیروهای کاری

در سال 2002 از هر 1000 نفر حدود 80 نفر و در سال 2005 از هر 1000 نفر 118 نفر در سراسر دنیا از اینترنت استفاده کرده اند.

و این افراد در منزل دسترسی به اینترنت خواهند داشت و از طریق آن مطالعه، تحقیق انجام داده، از خدمات پست الکترونیکی بهره گرفته و یا خرید می کنند. پس می توان در یک نگاه فعالیت های اینترنت را به صوت زیر تقسیم کرد.

تقسیم بندی فعالیت های اینترنت

- 1- مطالعه و تحقیق در اینترنت
- 2- پست الکترونیکی (ارسال و دریافت نامه، عکس و ...)
- 3- گپ اینترنتی (مکالمه با دیگران)

4- خرید و فروش اینترنتی
5- آموزش و تحصیل از طریق اینترنت
هر کدام از دسته بندی های ذکر شده در بالا خود زیر مجموعه های بسیار زیادی را شامل می شود که بعداً در مورد آنها توضیحاتی خواهیم داد. و در مورد هر کدام از موارد فوق می توان کسب و کار اینترنتی را فعال کرده و از این طریق علاوه بر اشتغالزایی کسب درآمد کنیم.

نکته ای که در اینجا حائز اهمیت است اینکه خانم ها که معمولاً عاشق خرید کردن هستند در طراحی کسب و کار اینترنت می توانند مشتریان خوبی برای شما باشند.

امروزه تجارت با سرعت بسیار بالایی به سمت اینترنت و اینترنتی شدن پیش می رود پس تجارت اینترنتی و کسب و کار اینترنتی فرصت بسیار خوبی برای اشتغالزایی و کسب درآمد از اینترنت می باشد. به خاطر داشته باشید که تمام موسسات تجاری که صاحب نام و کالا هستند دارای سایت اینترنتی هستند و ارائه خدمات به این شرکت ها نیز خود می تواند برنامه بسیار جالبی برای درآمدزایی باشد.



شما پس از مطالعه این مبحث حتماً موقعیت کسب و کار اینترنتی را خواهید

اینترنت امروزه می تواند یک رشته بسیار مهم در جوامع مدرن و از جمله جامعه ما باشد که می تواند اشتغال بسیاری از دانش آموختگان و فارغ التحصیلان دانشگاه ها و مدارس را فراهم کند. نکته جالبتر اینجاست که فعالیت و اشتغال اینترنتی می تواند به گونه ای باشد که حتی شما در منزل خود کسب و کار را آغاز کنید و در این تجارت بدون هیچگونه حد و مرزی به افقهای دور دست پیشرفت دست یابید.

در این مبحث قصد داریم تا تجربیات و اطلاعاتی را که می توان با آن به عنوان طراحی شغل و اشتغالزایی استفاده کرد مورد بحث قرار دهیم.

بیشتر در مورد اینترنت بدانیم

اینترنت یکی از منابع واقعاً گسترده مهم و قابل دسترس در هر لحظه در سراسر دنیا می باشد که شما از طریق این رسانه می توانید مطالب بسیار زیادی را آموخته و یا مطالب بسیار زیادی را به اطلاع دیگران برسانید. سوالی که شاید در اینجا مطرح باشد این است که آیا واقعاً می توان به تمامی اطلاعات در تمامی رشته ها دسترسی داشت؟ جواب آری. اینترنت دریایی از اطلاعات است که می تواند در هر زمینه ای به شما کمک کند.

امکانات مورد نیاز

- 1- یک دستگاه کامپیوتر (ترجیحاً نوت بوک به جهت قابل حمل بودن) شامل وسایل جانبی از جمله رایتر.
- 2- گذراندن یک دوره آموزش ویندوز و اینترنت.
- 3- یک دستگاه چاپگر

قبل از شروع اشتغالزایی و کسب و کار و همچنین کسب درآمد از طریق اینترنت لازم است تا بدانید که ارتباط با مشتری امروزه با روزگار گذشته تفاوت بسیار زیادی دارد امروزه شما می توانید با سریعترین روش ممکن یعنی اینترنت با مشتریان خود ارتباط پیدا کرده و با آنان در تماس باشید. به آمار زیر که در سالنامه صنعت کامپیوتر ارائه شده است توجه کنید.

می توانند در مصارف مختلف به مشتری شما باشند. سایتهای جستجوی متعدد در اینترنت این کار را برای شما بسیار آسان کرده است و می توانید با نوشتن عنوان مورد علاقه خود به انبوهی از موارد مرتبط دست یابید.

برای جستجوی ترکیبی می توانید از ترکیب های **and** و " " و + و ... استفاده کنید.

حتی می توانید سایتی را طراحی کرده و به دیگران اعلام کنید تا با متصل شدن به سایت شما مطلب مورد جستجوی خود را به شما بسپارند و شما بهترین مقاله مورد نظر آنها را یافته ترجمه کرده و یا به صورت متن اصلی آنرا تحویل دهید.

فروش محصولات از طریق اینترنت

شما براحتی می تواند برای محصولات خود و یا با قرارداد بستن با یک فروشگاه معتبر در فروش محصولات خود از طریق اینترنت اقدام کنید. برای این کار کافی است که شما کمی با برنامه نویسی آشنا باشید از طریق **front page** و نوشتن فایل های **html** می توانید کار خود را شروع نمایید. (و یا از برنامه نویسی کمک بگیرید).

به طور مثال سایتی طراحی کنید و این آدرس را به همه مخصوصاً کارمندان و افرادی که فرصت خرید ندارند اعلام کنید.

در این سایت لیست کالاهای شما به همراه قیمت آن وجود خواهد داشت یک فرد با مراجعه به این سایت لیست اقلام خود را انتخاب کرده و به شما گزارش می دهد بلافاصله فردی که مسئول چگک کردن فاکتورها می باشد در اینترنت این فاکتورها را مشاهده کرده و آدرس و تلفن فرد را که هنگام خرید در فرم مخصوص پر کرده است را مشاهده کرده و پس از تأیید گرفتن از فرد سفارش دهنده بلافاصله کالاهای مورد نظر را به آدرس فرد سفارش دهنده از طریق پیک یا هر وسیله ممکن دیگر ارسال و وجه آن دریافت خواهد شد.

داشتن به شرط آنکه درست عمل کنید و درست فکر کنید. شما باید بعد از بررسی های لازم سایت مناسب را طراحی کنید سپس نیاز مشتریان خود را شناسایی و سپس اقدام کنید. رقابت امروزه بسیار شدید است به همین دلیل شما باید شرایط امن و حرفه ای را برای تجارت آماده کنید باید افرادی را انتخاب کنید که حتماً کالاهایی را انتخاب کنید که حتماً با هدف شما سروکار دارند قطعاً برای رسیدن به هدفتان اولین قدم تحقیقات و بررسی های لازم است اما فراموش نکنید که می توانید موفقیت های دیگران را نیز سرمشق خود قرار دهید.

به خاطر داشته باشید که تجارت با اینترنت تضمین نمی کند که شما به سرعت ثروتمند شوید و یا فوراً سرمایه گذاری خود را جواب بگیرید چون این کار لازمه تلاش و کوشش فراوان، بروزرسانی اطلاعات و مطالعه و طراحی دقیق و شناخت بازار می باشد.

در این مبحث تصمیم داریم تا فعالیت هایی را که می توان در اینترنت شروع کرد و علاوه بر اشتغالزایی و کسب و کار به درآمد نیز رسید را بررسی نماییم. امیدوارم توانسته باشیم تا گامی هرچند کوچک در جهت توسعه اشتغال جوانان بویژه افراد آشنا به کامپیوتر و نیز دانشجویان و فارغ التحصیلان برداشته باشیم.

اشتغال زایی

جستجوی مقالات و فروش آنها.

امکانات مورد نیاز

1- یک دفتر کار یا مغازه 2- یک دستگاه کامپیوتر 3-

چاپگر

امروزه استادان، دانشجویان، معلمان و دانش آموزان همواره نیاز به مقالات و گزارش های خبری و علمی، آموزشی و ... دارند. اینطور فکر نکنید که تنها دانشجویان و دانش آموزان باید به سراغ شما بیایند بلکه فروشندگان، تولید کنندگان، مصرف کنندگان و ... نیز

این روش فروش یا فروشگاه مجازی رفته رفته باعث خواهد شد تا شما یا فروشگاه های بزرگتر دیگر قرار داد بسته و بر لیست و تعداد اقلام خود بیفزایید چه بسا فروشگاه هایی یافت شوند که خود پیشنهاد و همکاری قرار دادن کالای آنان در فهرست محصولات خود اضافه کنید.

براحتی می بینید که با افتتاح یک فروشگاه مجازی اینترنتی شما می توانید چندین نفر را به کار گرفته و آنها را به کار مشغول کنید ضمن اینکه به مرور زمان که تعداد مشتریان بیشتر می شوند شما نیز نیاز به افراد بیشتری از جمله نیروای فنی جهت گسترش سایتو یا افراد خدماتی جهت تحویل کالات و یا افرادی جهت حسابرسی و ... نیاز خواهید داشت به خاطر داشته باشید که شما از طریق برنامه های مختلف می توانید یک ویتترین اینترنتی برای سایت خود طراحی کنید (storefront) تا از طریق این ویتترین مشتری تمام کالاهای شما را در اینترنت مشاهده کن.

نکاتی که باعث جلب مشتریان شود را در شماره بعدی مجله خواهیم گفت.
داوود سبزهلی گل